

Senior Consultant | Berlin | Möglichkeit zur Remote-Arbeit

ÜBER UNS

Die SILREAL GmbH ist ein auf die Gesundheitswirtschaft spezialisiertes Beratungsunternehmen mit dem geografischen Fokus zu China. Komplementiert mit fundierter Erfahrung sowie etabliertem Netzwerk von Entscheidern im chinesischen Gesundheitsmarkt, begleitet SILREAL europäische Unternehmen bei der unternehmerischen Geschäftsentwicklung sowie Kooperationen in China, um nachhaltig Erfolg zu realisieren. Die Leistung von SILREAL wird auch von öffentlichen Institutionen wie dem [Bundesverband Deutsche Startups](#), [Bundesministerium für Gesundheit](#) sowie [Fraunhofer Institut](#) sehr geschätzt. Ferner haben wir diverse Veranstaltungen im digitalen Ecosystem erfolgreich organisiert, u.a. [Sino-European Health Summit 2021](#).

Für unseren Standort Berlin suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Unterstützung als

SENIOR CONSULTANT (M/W/D) -

mit erfolgreichem Universitätsabschluss im naturwissenschaftlichen, medizinischen oder (gesundheits) ökonomischen Bereich sowie Erfahrung im Healthcare Beratungsumfeld, wie z.B. Market Access, Pricing & Reimbursement, Stakeholder Management oder Go-to-Market. SILREAL ist auf der Suche nach Berufserfahrenen mit starken analytischen und strategischen Fähigkeiten sowie beruflichem Elan, hoher Motivation und Engagement. Wir bieten umfangreiche Entwicklungsmöglichkeiten in einem dynamischen und unternehmerisch denkenden Team.

AUFGABEN:

- Entwicklung von Projektkonzepten und Erstellung von Angeboten
- Management und Supervision von Projektteams mit bis zu drei Kolleg*innen
- Zielgerichtete Beratung der Kunden und Unterstützung bei der Umsetzung strategischer Empfehlungen (vorrangig remote)
- Kundenbetreuung entlang des gesamten Projekt-Lebenszyklus
- Sicherstellung der Projektqualität und der Kundenzufriedenheit
- Pflege von Bestandskunden und Unterstützung bei der Akquise von Projekten und Neukunden
- Unterstützung bei der fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung von jüngeren Teammitgliedern

QUALIFIKATIONEN:

- Studium (Master/Staatsexamen/Dr.) der Naturwissenschaft, Medizin oder (Gesundheits)Ökonomie
- Mindestens 2 Jahre Erfahrung in der Unternehmensberatung mit Schwerpunkt Healthcare, in der Pharmaindustrie oder in anderen Bereichen der Gesundheitswirtschaft
- Kenntnisse in Bereichen Market Access und Pricing & Reimbursement für Arzneimittel, Diagnostik und Medizintechnik; gerne auch Erfahrung mit Themen wie Go-to-Market Strategien, Lifecycle Management oder Sales Optimization
- Erfahrung in der Entwicklung von strategischen Lösungskonzepten sowie mit der Umsetzungsberatung
- Hervorragende analytische Fähigkeiten sowie Erfahrung in der Aufbereitung und Interpretation von Daten

- Sorgfältige, zuverlässige Arbeitsweise sowie die Fähigkeit, mehrere Arbeitsstränge gleichzeitig zu betreuen
- Fundierte Erfahrung im Projektmanagement und in der Leitung von Projektteams
- Fließende Deutsch- sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse

WIR BIETEN:

- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung und selbstständiges Arbeiten
- Eine steile Lernkurve und ein hochprofessionelles und engagiertes Team
- Gelebte Teamarbeit ohne starre Hierarchien und eingefahrene Arbeitsweisen
- Unternehmergeist und Bestreben, das Beratungs- und Serviceangebot des Unternehmens permanent weiterzuentwickeln
- Einblicke in die verschiedensten Bereiche der Gesundheitswirtschaft, auch jenseits von Pharma und Medizintechnik
- Eine attraktive und leistungsgerechte Vergütung sowie zahlreiche Weiterentwicklungsmöglichkeiten innerhalb der dynamisch expandierenden Firma
- Ausgezeichnetes Betriebsklima mit jungem Team und einer Vielzahl von gemeinsamen sozialen Aktivitäten

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Wir freuen uns über die Zusendung Deiner Bewerbungsunterlagen, mit Angaben zum möglichen Eintrittstermin und der Gehaltsvorstellungen an hr@silreal.com